

Das System DECO 2000 im Dienste der Medizin

Die Gesellschaft COULOT, ein dauerhaftes Partnerschaftsverhältnis.

Im Mittelwesten Frankreichs, in der Stadt Châtelleraut, ausserhalb der traditionellen Drehteil-Zentren gelegen, hat sich das Unternehmen COULOT im Bereich der Medizin-Werkstücke einen bedeutenden Namen gemacht.

In Châtelleraut, 500 Meter vom Stadtzentrum entfernt, inmitten eines Wohnviertels, öffnet uns Herr COULOT die Tür zu seinem Unternehmen. Die Gesellschaft COULOT ist Gabriel COULOT's ganze Leidenschaft und sein Lebensinhalt.

Herr Gabriel COULOT, 44 Jahre alt, leitet die Gesellschaft zusammen mit seiner Frau. Er besitzt einen Fachbrief für Allgemein-Mechanik und fing mit 17 Jahren in diesem Beruf an. Schnell ging es die Karriereleiter hinauf, und mit 30 Jahren besass er bereits sein eigenes Unternehmen. Die Gesellschaft COULOT ist im Jahre 1985 durch den Pachtkauf einer kleinen Gesellschaft gegründet worden. Im Jahre 1987 hat Herr COULOT den Restbestand aufgekauft. Zu dieser Zeit beschäftigte die Gesellschaft eine einzige Person. Herr COULOT selber war in einem anderen regionalen mittelständischem Betrieb angestellt und legte in seinem eigenen Betrieb nach seinem Arbeitstag Hand an.

Im Jahre 1988 verlässt Herr COULOT seine Stelle und kümmert sich ausschliesslich um seine Gesellschaft. Seinen ersten numerisch gesteuerten Automaten kaufte er im Jahre 1989. Es handelte sich um eine ENC-16 mit einer



Lieferfrist von sechs bis acht Monaten, ausgerüstet in Moutier. Seine damalige Aktivität war die Präzisions-Feinmechanik. Zu jener Zeit hatte Herr COULOT noch keine Erfahrung in der Drehteil-Herstellung. Er kaufte diesen Automaten, weil er mit einem automatischen Stangenlader ausgestattet war, so musste er nicht mehr neben dem Automaten stehen um bei Stangenende nachzuladen. Zu dieser Zeit beschäftigte die Gesellschaft von Herrn COULOT gerade drei Personen. Herrn und Frau COULOT und einen Arbeiter.

Heute leitet Herr Gabriel COULOT das Unternehmen und agiert ebenfalls als Verkaufsleiter. Seiner

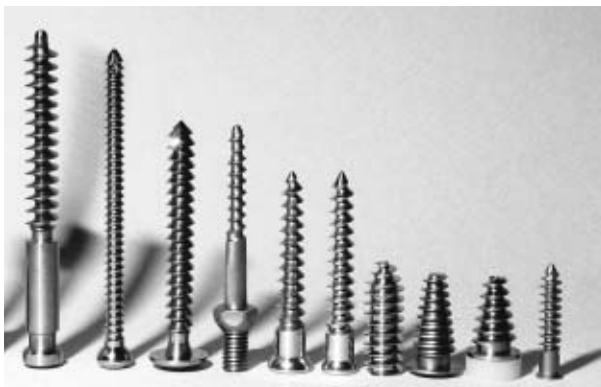
Frau Christiane obliegt die Finanz- und Geschäftsführung. Unterstützt werden sie von Gérard ANTOINE, dem sie die technische Leitung, sowie die Werkstatteleitung übertragen haben; seit 1998 ist er ebenfalls für die Qualitätssicherung zuständig. Die Gesellschaft ist in der Endphase zur ISO 9000 Zertifizierung.

Maschinenpark

Heute ist das Unternehmen COULOT ein reines Drehteile-Unternehmen, wie man seinem Maschinenpark entnehmen kann:

- ◆ 1990: Kauf einer ENC-164 und einer zweiten ENC-162
- ◆ 1991: Kauf einer ENC-164
- ◆ 1994: Kauf einer ENC-162
- ◆ 1997: Kauf einer DECO-10
- ◆ 1998: Kauf einer DECO-10
- ◆ 1999: Kauf einer DECO-20 und einer DECO-13.

Ausser dem TORNOS-BECHLER-Park verfügt die Gesellschaft COULOT noch über einen Drehautomaten mit beweglichem Spindelstock, Stangendurchlass 7 mm und über einen höchstpräzisen Nachbearbeitungs-Automaten mit C-Achse, über einen kontaktfreien





3D-Mess-Automaten mit Monitor und über diverse kleine Automaten.

Herstellung

Das Unternehmen verfügt über 700 m² und beschäftigt heute 21 Personen. Der Umsatz beträgt 12 Millionen Francs. Seine Aktivität teilt sich wie folgt auf: 50 bis 60 % für die Medizintechnik, 25 % für die Luft- und Raumfahrt, 10 bis 15 % gehen an die Verbindungstechnik und verschiedene höchstpräzise Werkstücke.

Qualität und Liefertreue machen seine Stärke aus. Gegenüber den älteren Drehautomaten-Generationen haben die verkürzten Lieferfristen der DECO 2000 es dem Unternehmen COULOT gestattet, seinen Maschinenpark den Aufträgen schnell anpassen zu können. Leader auf ihrem Markt mit sehr kurzen Lieferfristen, ihrem Maschinenpark und ihrer leistungsvollen Organisation, kann diese Gesellschaft nach «Erhalt der Post» allen Kundenwünschen entgegenkommen. In diesem Fall steht die Zufriedenstellung der Kunden bezüglich Lieferfristen und Qualität an erster Stelle.

Die Gesellschaft COULOT hat sich besonders auf schwierige Materialien spezialisiert: Titan TA6V, Inox 316L, usw. Dafür beschäftigt das Unternehmen qualifizierte Fachleute, die fast alle intern geschult worden sind, da Herr COULOT auf dem Arbeitsmarkt kein ausgebildetes Personal finden konnte.

Mit der Serie ENC-16 ermöglichte TORNOS-BECHLER der Gesellschaft COULOT eine sehr grosse Anpassungsfähigkeit für die kleinen Losgrößen und eine hohe Fertigungsgenauigkeit, da alle Werkstücke im Toleranzbereich unter

5/100 mm liegen. Mit durchschnittlich drei Serienwechsel pro Tag nimmt das Unternehmen COULOT einen bedeutenden Platz in der Medizin-Technik ein.

Warum DECO 2000?

Am Anfang wurde vor allem für die Herstellung der Verbindungstechnik-Werkstücke in die DECO 2000 investiert. Es stellte sich tatsächlich heraus, dass die Wettbewerbsfähigkeit auf den klassischen numerisch gesteuerten Automaten begrenzt war. Mit Einsparungen der Produktionszeit von 30 bis 50 % gestattete DECO 2000, auf diesem Markt wieder wettbewerbsfähig zu werden.

Da der Medizin-Technische Markt im Unternehmen einen immer wichtigeren Platz einnimmt, hat Herr COULOT einen Teil der Werkstück-Herstellung auf die DECO 2000 verlagert. Dies ermöglichte ihm Zeiteinsparungen von 50 % pro Stück, eine bessere Qualität zu erreichen und immer komplexere Werkstücke anfertigen zu können.

Herr ANTOINE, technischer Leiter, hat in TB-DECO ein wertvolles Werkzeug gefunden. Tatsächlich lässt die Programmierung auf einem unter Windows laufendem Computer eine einfachere Programmierung zu, das graphische Umfeld und die Einfachheit der Bearbeitungs-Synchronisierungen bringen einen grossen Bedienerkomfort. Das System mit den Kollisions-Tests sichert eine optimale Arbeits-Vorbereitung und mindert somit durch Loswechsel bedingte Automatenstopps. Dieses System gestattet ebenfalls, mit der Daten-Basis (Werkzeug-Datei, Testprogramme, usw.) zu arbeiten und das Unternehmens-Fachwissen zu speichern.

Zusammenfassung

Die Gesellschaft COULOT wird bald den angeforderten DECO 2000-13 mm in Empfang nehmen sowie die TB-DECO Version 5, der den Programmierungs- und Benutzer-Komfort gegenüber der bisher installierten Version noch verbessern wird.

Wie Sie es sicher bemerkt haben, ist TORNOS ein wichtiger Partner. Tatsächlich ist Herr COULOT's Wahl am Anfang auf TORNOS gefallen wegen seiner Bekanntheit und auch deshalb, weil der Name TORNOS kundenanziehend wirkt. Dafür hat er in TORNOS einen ansprechbaren Partner gefunden, der ihm technische Lösungen und passende Automaten liefern konnte und der sich mit seinen Bedürfnissen mitentwickelt hat.



Die Partnerschaft mit der Filiale TORNOS TECHNOLOGIES FRANCE erweist sich als sehr produktiv, und Herr COULOT schätzt die Seriosität, die Qualität und die Verfügbarkeit ihres Kundendienstes.

Raymond Paget
Verkaufsleiter TTF