

TORNOS bietet

präzise Lösungen für verschiedene Aktivitätsbereiche...



Sehr geehrte Kunden,
mit dieser Vision treten wir erneut an, um Ihnen optimale Lösungen für Ihre Anforderungen zu bieten. Unser Motto «**Think Parts – Think TORNOS**» unterstreicht unseren Anspruch, Ihr Partner für spezielle Lösungen zu sein!

Hinsichtlich der Verkaufszahlen hat sich diese, «nach Aktivitätsbereichen gegliederte» Philosophie, im Jahre 2003 in der Schweiz für den medizinischen Bereich mit 56%, für die Bereiche Automobilbau und Uhrenindustrie jeweils mit 13% und für die Bereiche Pneumatik und Hydraulik mit 8% ausgezahlt. Der übrige Anteil verteilt sich auf verschiedene weitere Bereiche.

Eine Lösung für den Bereich Verbindungstechnik

In dieser Ausgabe des DECO Magazins werden Sie erfahren, dass TORNOS anlässlich der Siams eine neue Lösung für den Bereich Verbindungstechnik vorstellt. Obwohl die Aktivitäten in diesem Bereich im Jahre 2003 nicht sehr ausgeprägt waren, haben wir dennoch unsere Entwicklungsarbeit fortgesetzt.

Gegen Ende 2003 wurden unsere Bemühungen durch Anzeichen für eine Wiederaufnahme bestätigt und seit Anfang 2004 sind unsere Umsätze in den Bereichen Anschlussstechnik und Elektronik in der Schweiz bis zum heutigen Tag auf über 50% gestiegen!

Lösungen für die Bereiche Medizin und Uhrenindustrie

Die Indikatoren der Bereiche Medizin und Uhrenindustrie deuten ebenfalls auf eine günstige Perspektive hin. Die speziellen

Ausstellungen in Basel und Genf, die im Frühling stattfinden, werden uns genauere Informationen hierzu liefern.

Eine Lösung, ein Partner...

Diese quantitativen Daten sind jedoch nicht alles – die Qualität ist entscheidend! Wir möchten die Partnerschaften mit unseren Kunden in allen Aktivitätsbereichen auf leistungsfähige Lösungen gründen.

Mit nahezu 700 installierten Maschinen in der Schweiz, mit unserer 20-jährigen Erfahrung im medizinischen Bereich, unserer 50-jährigen Erfahrung im Automobilbau und unserer mehr als 100-jährigen Erfahrung im Bereich der Uhrenindustrie bieten wir Ihnen konkrete Vorzüge.

Anlässlich der Siams, die eine Fülle neuer Lösungen hervorbringen wird, möchte ich mich bei allen unseren Kunden bedanken, die dazu beigetragen haben, dass die Geschichte von TORNOS fortgesetzt wird.

Wir haben unseren Kunden stets neueste Innovationen geboten, damit diese ihre Führungspositionen behaupten konnten ...

Allen Interessierten, die die Gelegenheit wahrnehmen, uns auf der Siams zu besuchen, kann ich bereits jetzt versichern, dass dieser Besuch lohnend sein wird.

Sollten Sie uns nicht auf der Siams besuchen können, kommen Sie doch einmal zu uns nach Moutier. Die Schweiz ist klein und wir stehen Ihnen gern bei der Suche nach der optimalen Lösung für Ihre Anforderungen zur Verfügung.

Kurt Schnider
Verkaufsleiter Schweiz