

23 Jahre beispielhafter TORNOS & Teximp



PUB DIXI

Partnerschaft:

Seit über 23 Jahren besteht nun die erfolgreiche Zusammenarbeit zwischen der Firma Teximp SA, Zollikon und TORNOS SA, Moutier. Viele Maschinen wurden seither verkauft. Allein in den letzten 3 Jahren waren dies ca. 80 an der Zahl.

Wie begann eigentlich diese Partnerschaft die so lange, durch dick und dünn gemeinsam bestanden hat?

Sie begann nämlich so: Indem das Leben eines BECHLER – Verkäufers in den Siebziger Jahren , alles andere als einfach zu bestehen war. “ Nein danke wir haben TORNOS-Maschinen” so lauteten die meisten Antworten, auf die Angebote von BECHLER – Maschinen.

Daraus entstand für den besagten, frustrierten BECHLER – Verkäufer die Motivation und er fokussierte sein Ziel, das hiess: Es gilt zu warten, bis in irgendeinem Ostland die Vertretung für TORNOS Produkte zu vergeben ist.

Als es im Jahr 1982, dem Teximp Gründungsjahr, bei TORNOS hiess: (Inzwischen war BECHLER von TORNOS übernommen) dass der Vertreter für Bulgarien gesucht wird , war der frühere BECHLER – Verkäufer zur Stelle und so begann eine bewegte und sehr erfolgreiche Geschäftsbeziehung.

Das Verkaufs-Erfolgserebnis, des ehemaligen BECHLER - Verkäufers liess nicht lange auf sich warten, nur ein Jahr später schon, wurden bereits 20 TORNOS – Maschinen verkauft.

TEXIMP – verzeichnete eine positive Entwicklung und wuchs ständig, bis auf über 50 hochqualifizierte, Ingenieure, Technologen, Servicetechniker, Administrations-Mitarbeiter und andere wertvolle und treue Teximp Team-Player. Diese Entwicklung wurde zu einem gros-

sem Teil von der Zusammenarbeit mit TORNOS mitgetragen.

Ein gemeinsamer, manchmal auch branchenüblich, dorniger Weg, wurde stets auf der

Basis von Vertrauen und gegenseitigem partnerschaftlichem Respekt, geebnet und gepflegt. Dieser Weg hat uns auch zu den heutigen Grosskunden wie u.a., ARMATURKA, TESLA, KATRING, HYTOS geführt.

Die eingeschlagene Richtung erwies sich in der Vergangenheit und bis heute, als richtig und wir werden weiterhin an dieser Art und Weise unserer Geschäftstätigkeit festhalten. Wir sind überzeugt dass sie uns weiterhin zu solchen Kunden führen wird. Und allein das zählt im Verkauf. Jede Maschine, die irgendwo einmal gebaut wird, muss zuerst verkauft werden. In diesem wichtigen Grundsatzgedanken waren sich TORNOS und TEXIMP, meist einig und dieses Bewusstsein wurde gemeinsam getragen.

Bei allem Respekt für alle möglichen Arten von diversen CRM,s und anderen Modernitäten des Verkaufens, muss eine Zusammenarbeit die Verkaufserfolg bereits verzeichnet, nicht neu erfunden werden, sondern mit allen verfügbaren Mitteln erhalten und fortgesetzt werden. Dass der Verkäufer mit seiner Kundennähe und Kundenpflege die zentrale Rolle in der Erfolgskette spielt, kann nicht genug betont werden.



Vlado Vukaja, Inhaber Teximp SA

23 Jahre beispielhafter Partnerschaft:

TORNOS & Teximp



Teximp Hauptsitz

Teximp  **360° CNC Solutions**



Teximp TTC Ljubljana

Die TORNOS – Teximp Zusammenarbeit beruht auf einem Modell, das bis zum heutigen Tag für beide Partner Erfolge gebracht hat. Unser Bestreben ist es diese Strategie weiter zu verfolgen und das stabile Fundament dieser wertvollen, geschäftlichen Beziehungen ohne grosse Änderungen auszubauen damit künftiger Erfolg gewährleistet bleibt.

Nicht zuletzt wegen der Identifizierung mit dem TORNOS Produkt, ist für Teximp die Fortsetzung dieser beispielhaften Zusammenarbeit von entscheidender Bedeutung.

Einige, für TORNOS bisher unbedeutende Länder, wie Rumänien, Bulgarien und Serbien, werden allmählich auch aktiv. Eine Marktbeherrschung, wie dies in Tschechien erreicht wurde, wird auch in den genannten Ländern angestrebt. Wir sind überzeugt, dass der Weg dahin nur über eine noch intensivere und engere Zusammenarbeit zwischen Teximp und TORNOS führt und dadurch allen Beteiligten zum Erfolg verhilft.

Beste Grüsse von Euerem damaligen, besagten BECHLER -Verkäufer Vlado Vukoja.

Der Hauptsitz der Teximp SA befindet sich an der

Seestrasse 25
CH-8702 Zollikon
Tel. 0041 1 914 40 00
Fax 0041 1 914 40 04
www.teximp.sa
info@teximp.sa

Teximp International

Zürich, Prag, Brno, Belusa, Ljubljana, Zagreb, Belgrad, Bukarest, Sofia.

In folgenden Ländern führt Teximp Filialen und garantiert somit eine effiziente Bearbeitung der lokalen Märkte:

- ◆ Prag & Brno (Tschechien)
- ◆ Belusa (Slowakei)
- ◆ Ljubljana (Slowenien)
- ◆ Zagreb (Kroatien)
- ◆ Belgrad (Serbien)
- ◆ Bukarest (Rumänien),
- ◆ Sofia (Bulgarien).

Die 7 Teximp-Filialen bieten ein dezentral organisiertes Vertriebs- und Servicenetz. Kurze Wege und rasche Aktivitäten in Kundennähe stehen zur Verfügung.

Moderne Technologie- & Service-Center (TTC) bieten dem Kunden die Möglichkeit, die Funktions-Tüchtigkeit der Maschine vor Investition zu testen. Ausgebildetes Fachpersonal steht jederzeit auch individuellen Besuchern zur Verfügung. Vorführungen an den Maschinen, Bearbeitung von Teilen, Schulungen und Instruktionen des Kundenpersonals sind somit vor Ort gewährleistet und jederzeit abrufbar.

In folgenden Länder führt die Teximp SA Technologie- & Service-Center (TTC):

- ◆ TTC Prag: High-Tech-Center mit über 300 m² Show-Room.
- ◆ TTC Belusa: High-Tech-Center mit über 100 m² Show-Room.
- ◆ TTC Ljubljana: High-Tech-Center mit über 200 m² Show-Room.
- ◆ Schulungs-Center und Show-Room Zagreb.

Editorial
Forum
Interview
News
Presentation
Technical
The present

Das Teximp-Leistungs-Paket

Teximp 360 ° CNC Solutions:

- ◆ Beratung & Verkauf
- ◆ Interessante Finanzierungs-Möglichkeiten
- ◆ Komplette und umfassende Produktions-Technologie
- ◆ Inbetriebnahme & Schulung durch Fachpersonal
- ◆ Service & After Sales
- ◆ Grosse Auswahl an Zubehör

Teximp Erfolgs-Story im Ueberblick

1982

Die Aktiengesellschaft Teximp SA wird in Morges bei Lausanne gegründet.

1987

Vlado Vukoja übernimmt 100 % der Aktien der Teximp SA.

Neue Absatzmärkte wie Tschechoslowakei und Jugoslawien werden erschlossen.

1997

Teximp eröffnet ihr erstes Technologie- und Service-Center (TTC) in Prag – damit liegt der erste Grundstein für die kommenden Erfolge.

2000

Erstmals werden in der Teximp Geschichte über 100 Maschinen verkauft.

2004

- ◆ Beschäftigt Teximp SA über 50 Mitarbeiter.
- ◆ Verkauft Teximp über 180 CNC Maschinen.
- ◆ Teximp erzielt einen konsolidierten Umsatz von über 30 Millionen CHF.
- ◆ Eröffnung des zweiten Teximp Technologie Centers (TTC) in Ljubljana/Slowenien.

- ◆ Eröffnung des dritten Teximp Technologie Centers (TTC) in Prag/Tschechien.
- ◆ Eröffnung des vierten Teximp Technologie Centers (TTC) in Belusa/Slowakei.
- ◆ Eröffnung des Teximp-Schulungs-Centers und Showromm in Zagreb/Kroatien.

Teximp SA in Tschechien und Slowakei

1992 gründet Teximp in Prag ihre Filiale, 1996 folgte Teximp Brno und 2000 Teximp Belusa.

1997 eröffnet Teximp das erste Technologie- & Service-Center (TTC) in Prag – eine wichtige Grundlage für folgende Erfolge.

2004 eröffnet Teximp das zweite High Tech TTC-Center mit über 300 m² Show-Room in Prag sowie in Belusa / Slowakei.

Heute beschäftigt Teximp in Tschechien 16 Mitarbeiter und 4 Mitarbeiter in der Slowakei.

Tschechischer Markt

Sämtliche Absatzmärkte der Teximp SA befinden sich im stetigen Wirtschafts-Wachstum.

Grosses Potential bietet insbesondere der tschechische und slowakische Markt.



TTC Prag

Mit der Eingliederung, dieser zwei Länder in die EU-Wirtschaftsgemeinschaft, fallen zahlreiche Schranken im Personen- und Warenverkehr weg. Künftig gelten in diesen Ländern einheitliche, gerichtlich durchsetzbare EU-Normen. Das macht die Expansion in diese Länder für viele Investoren attraktiv. Hinzu kommt als positiver Faktor ein kostengünstiger Produktions-Standort mit gut ausgebildetem Personal.

Die Tschechische Republik besitzt ein modern transformiertes Wirtschaftssystem. Infolge der massiven Privatisierung in den neunziger Jahren, ging Volkseigentum in Privatbesitz über. Der private Sektor beteiligt sich nunmehr zu ungefähr 80 % an der Bildung des BIP. Zu den stärksten Industriezweigen gehören in erster Linie der Maschinen- und Fahrzeugbau, die Chemie und Lebensmittel Verarbeitung.

Die Schweizer Exporte nach Tschechien erreichten 2003 erstmals über 1 Mrd. CHF, wovon 30 % der Maschinen-Industrie zukommt.