

23 ans de partenariat

TORNOS & Teximp



PUB DIXI

exemplaire:

Cela fait plus de 23 ans que les sociétés Teximp SA, Zollikon et TORNOS SA, Moutier, travaillent ensemble dans le cadre d'une collaboration fructueuse. Durant cette période, beaucoup de machines ont été vendues: pas moins de 80 au cours des 3 dernières années.

Comment a commencé ce partenariat, et comment s'est-il maintenu malgré les difficultés ?

Tout a commencé ainsi: dans les années septante, la vie d'un vendeur BECHLER n'avait rien de facile. «Non merci, nous avons des machines TORNOS», répondaient la plupart des clients potentiels lorsqu'ils recevaient des offres de BECHLER.

Cette situation ne fit que renforcer la motivation de ce vendeur BECHLER frustré qui se fixa un objectif: attendre que la représentation des produits TORNOS se libère dans un pays quelconque de l'Est.

En 1982, année de création de Teximp, TORNOS (qui avait entretemps racheté BECHLER), ayant besoin d'un représentant pour la Bulgarie, l'ancien vendeur BECHLER ne se fit pas prier, et c'est ainsi que commença une relation commerciale très fructueuse.

Les résultats de l'ancien vendeur BECHLER ne se firent pas attendre: un an plus tard, il avait déjà vendu 20 machines TORNOS.

Teximp enregistra une évolution positive et ne cessa de croître, jusqu'à ce que son équipe compte 50 ingénieurs, technologues, techniciens d'après-vente, personnels administratifs et autres collaborateurs précieux et fidèles, tous hautement qualifiés. Ce développement fut en grande partie soutenu par la collaboration avec TORNOS.



Vlado Vukoja, propriétaire de Teximp SA

Les deux partenaires ont ouvert et entretenu une voie commune, parfois pénible comme c'est souvent le cas dans ce secteur, mais toujours sur une base de confiance et de respect mutuels. Cette voie nous a conduit ensemble vers les gros clients actuels que sont par exemple ARMATURKA, TESLA, KATRING ou HYTOS.

Par le passé et jusqu'à ce jour, la direction prise s'est avérée la bonne et nous continuerons à entretenir ce mode de collaboration et de partenariat. Nous sommes convaincus qu'elle nous mènera encore vers de tels clients. Car dans la vente, c'est bien cela qui compte: avant d'être fabriquée, toute machine doit d'abord être vendue. TORNOS et Teximp ont presque toujours été d'accord sur ce principe de base qu'ils ont assumé ensemble.

Malgré tout le respect que nous devons à tous les types possibles de CRM et autres évolutions modernes de la vente, une collaboration qui donne des résultats commerciaux n'a pas besoin d'être réinventée, mais simplement maintenue et poursuivie avec tous les moyens disponibles. On ne soulignera jamais assez que le vendeur joue dans la chaîne du succès un rôle central, de par sa proximité du client et le travail de suivi qu'il fait auprès de lui.

La collaboration TORNOS – Teximp repose sur un modèle qui jusqu'à

23 ans de partenariat exemplaire:

TORNOS & Teximp



Siège social de Teximp

Teximp  **360° CNC Solutions**



Teximp TTC Ljubljana

aujourd'hui a été profitable aux partenaires. Notre objectif est de maintenir la même stratégie et de renforcer les fondations déjà solides de cette relation précieuse, sans y apporter de grandes modifications, afin de continuer à garantir notre réussite dans le futur.

En particulier à cause de l'identification avec le produit TORNOS, Teximp accorde à la poursuite de cette collaboration exemplaire une importance capitale.

Quelques pays comme la Roumanie, la Bulgarie et la Serbie, qui sont encore peu importants pour TORNOS, commencent à s'activer. L'objectif est de dominer le marché de ces pays comme cela a été fait en Tchéquie. Nous sommes convaincus que cette voie débouchera sur une collaboration encore plus étroite et intensive entre Teximp et TORNOS et contribuera à la réussite de tous les partenaires impliqués.

Meilleures salutations de votre vendeur BECHLER de l'époque Vlado Vukoja.

Le siège social de Teximp SA se trouve à:

Seestrasse 25,
CH-8702 Zollikon
Tél. 0041 1 914 40 00
Fax 0041 1 914 40 04
www.Teximp.sa
info@Teximp.sa

Teximp International:

Zurich, Prague, Brno, Belusa, Ljubljana, Zagreb, Belgrade, Bucarest, Sofia.

Dans les pays suivants, Teximp dispose de filiales qui lui garantissent la prospection et le suivi efficaces des marchés locaux:

- ◆ Prague & Brno (Tchéquie)
- ◆ Belusa (Slovaquie)
- ◆ Ljubljana (Slovénie)
- ◆ Zagreb (Croatie)
- ◆ Belgrade (Serbie)
- ◆ Bucarest (Roumanie)
- ◆ Sofia (Bulgarie).

Les 7 filiales Teximp offrent un réseau décentralisé de distribution et d'après-vente. Elles garantissent la rapidité d'action et d'intervention nécessaire, à proximité du client.

Des centres modernes de technologie & de service (TTC) offrent au client la possibilité de tester les fonctions des machines avant d'investir. A tout moment, les visiteurs peuvent être pris en charge par des techniciens qualifiés. Ils peuvent ainsi bénéficier de démonstrations sur machines, d'usinage de pièces, de formations et de sessions de prise en main pour le personnel du client.

Teximp SA dispose d'un centre de technologie & de service (TTC) dans les pays suivants:

- ◆ TTC Prague: centre high-tech avec plus de 300 m² de surface d'exposition.
- ◆ TTC Belusa: centre high-tech avec plus de 100 m² de surface d'exposition.
- ◆ TTC Ljubljana: centre high-tech avec plus de 200 m² de surface d'exposition.
- ◆ Centre de formation et salon d'exposition à Zagreb.

Editorial
Forum
Interview
News
Presentation
Technical
The present

Les prestations Teximp

Solutions CNC Teximp 360°:

- ◆ conseil & vente
- ◆ possibilités intéressantes de financement
- ◆ technologie complète de production
- ◆ mise en service & formation par du personnel spécialisé
- ◆ maintenance & après-vente
- ◆ vaste gamme d'accessoires

Quelques dates dans l'histoire de la réussite de Teximp

1982

Création de la société anonyme Teximp SA à Morges près de Lausanne.

1987

Vlado Vukoja rachète 100 % des actions de Teximp SA.

Conquête de nouveaux marchés, comme la Tchécoslovaquie et la Yougoslavie.

1997

Teximp ouvre son premier centre de technologie et de service (TTC) à Prague – la pierre angulaire des futurs succès.

2000

Pour la première fois de son histoire, Teximp vend plus de 100 machines.

2004

- ◆ Teximp SA emploie plus de 50 personnes.
- ◆ Teximp vend plus de 180 machines CNC.
- ◆ Teximp réalise un C.A. consolidé de plus de 30 millions de CHF.
- ◆ Ouverture du deuxième centre de technologie Teximp (TTC) à Ljubljana/Slovénie.

◆ Ouverture du troisième centre de technologie Teximp (TTC) à Prague/Tchéquie.

◆ Ouverture du quatrième centre de technologie Teximp (TTC) à Belusa/Slovaquie.

◆ Ouverture du centre de formation et salon d'exposition Teximp à Zagreb/Croatie.

Teximp SA en Tchéquie et en Slovaquie

En 1992, Teximp crée sa filiale à Prague, en 1996 suivent Teximp Brno et en 2000 Teximp Belusa.

En 1997, Teximp ouvre le premier centre de technologie & service (TTC) à Prague – une plate-forme importante pour les futurs succès.

En 2004, Teximp ouvre le deuxième centre high tech TTC comportant plus de 300 m² de surface d'exposition à Prague ainsi qu'à Belusa/Slovaquie.

Aujourd'hui, Teximp emploie 16 collaborateurs en Tchéquie et 4 en Slovaquie.

Le marché tchèque

Tous les marchés de Teximp SA sont en croissance économique continue.

En particulier les marchés tchèque et slovaque offrent un potentiel important.



TTC Prague

L'intégration de ces deux pays dans l'Union européenne fait tomber de nombreux obstacles à la circulation des personnes et des biens. A l'avenir, ces pays appliqueront les mêmes normes que dans l'Union européenne, y compris sur le plan juridique. Cela rend l'expansion de ces pays très attractive pour de nombreux investisseurs. Autre facteur positif: le personnel est bien formé et de qualité et les coûts de production sont peu élevés.

La République Tchèque a un système économique désormais moderne. Après les privatisations massives des années nonante, les entreprises détenues par l'Etat sont aujourd'hui privées. Le secteur privé contribue désormais pour environ 80 % à la formation du PIB. Parmi les industries les plus puissantes, on trouve la construction mécanique, l'automobile, la chimie et l'agro-alimentaire.

Les exportations suisses vers la Tchéquie ont dépassé le milliard de CHF pour la première fois en 2003, dont 30 % pour la vente de machines.