

La soluzione tramite la rete

Incontro tecnologico MOTOREX

Impossibile ottenere un risultato convincente senza disporre di buoni prodotti. E' risaputo che una soluzione soddisfacente sul piano economico e tecnico dipende da molteplici fattori. In occasione di un incontro tecnologico, tenutosi recentemente riguardante la materia per il medicale, MOTOREX ha dimostrato come sia imperativo disporre di una rete di elevata performance, con particolare riferimento al materiale e al software, per raggiungere il risultato voluto.



Molto frequentemente, il responsabile aziendale che, a giusto titolo, si concentra sugli aspetti economici della sua attività, accorda una grande importanza ad ognuno dei fattori tecnici inerenti la sua impresa. Puntualmente egli sarà di fatto in grado di acquistare i suoi utensili, le sue macchine o i suoi lubrificanti al prezzo migliore. Quando avrà ottenuto ciò che voleva, penserà di aver superato con successo una tappa ritenendo che nulla possa ostacolare l'evasione degli ordini in corso.

Esigenze che non smettono di rafforzarsi

Le apparenze sono tuttavia ingannevoli. Improvvisamente, il costo

minimo degli utensili, delle materie prime, dei lubrificanti e delle macchine non costituiscono più il fattore determinante per il successo, poiché da un giorno all'altro, ecco che un cliente americano condiziona i suoi ordini al rispetto delle esigenze poste dalla FDA in materia di convalida e documentazione. Le aziende, ed in particolare quelle per il materiale destinato al medicale, sanno che oggi devono tener conto di una moltitudine di obblighi prima, durante e dopo la produzione e che devono predisporre misure d'accompagnamento.

MOTOREX ha organizzato al Centro di Formazione di Tuttlingen (Germania) un incontro internazionale, inerente il materiale medicale,

con lo scopo di fornire ai partecipanti un'odierna veduta d'insieme, di elevato livello, relativamente alle esigenze cui sono sottoposti gli stabilimenti di produzione del settore.

«Solo una rete di fornitori e di esperti, competenti in tutti i settori, consente di rispondere ai problemi di intensificazione delle norme e regolamentazioni»

Dossier
Editorial
Forum
Interview
News
Presentation
Technical

Maggior velocità, più precisione, minor costi

Il mercato è sotto pressione e non solo nelle aziende di tornitura. Fortunatamente in questo settore la tecnologia non è statica e prodotti innovatori consentendo aumenti di produttività quantificabili. L'unione di macchine-utensili, che posseggono performance sempre maggiori, con utensili e materiali innovativi, quali ad esempio gli oli da taglio ad alte prestazioni della gamma ORTHO di MOTOREX, rende possibile una produzione più veloce, realizzata con una maggiore precisione e ad un costo ancora più basso.

Ma, con le direttive FDA (U.S. Food and Drug Administration) e con quelle di altre norme, le esigenze imposte, relativamente alla convalida e alla documentazione degli ordini di produzione, si fanno sempre più estreme. A tal proposito, a Tuttlingen, il dott. Jürgen J. Stüber ha dato interessanti chiarimenti dimostrando che il responsabile aziendale è obbligato ad implicarsi in questo argomento, allo stesso modo in cui, in futuro, dovrà occuparsi di altri temi dovendo costantemente ampliare l'ambito delle sue conoscenze. Ogni qualvolta che se ne ravvisasse la necessità, sarà opportuno consultare un esperto onde evitare di commettere errori che potrebbero costare caro.



Materiale grezzo, pulitura dei particolari e attività amministrative: ogni compito è un anello nella catena delle soluzioni che funzionano.



I procedimenti e le esigenze della FDA sono molto precisamente definiti in direttive che non lasciano che pochissimo margine di manovra. Un soggetto molto discusso in occasione dell'incontro tecnologico MOTOREX.

Il complesso problema della pulitura dei particolari

Nel settore del materiale medicale, la questione della pulitura dei particolari e del loro stoccaggio è, già da alcuni anni, di scottante attualità. Il problema riguarda in effetti la biocompatibilità oltre che la tracciatura, la documentazione e la convalida. Durante l'incontro tecnologico di MOTOREX, la Società Amsonic & Riobeer ha citato, in proposito, alcuni punti molto interessanti. Oggi, la pulitura dei particolari è considerata importante tanto quanto il rispetto delle quote!

MOTOREX prevede altri seminari tecnologici ponendosi quale obiettivo, quello di creare una piat-

taforma per lo scambio d'informazioni su tutti gli argomenti importanti. Per ottenere soluzioni che funzionano, non basta disporre sul luogo di produzione di prodotti innovativi e di una certa destrezza ma ci si deve anche avvalere di una rete consistente e completa.

Avete domande per la ricerca di una soluzione nella vostra azienda? Nel settore dei lubrificanti MOTOREX è a vostra disposizione. Per ulteriori informazioni:

MOTOREX AG Langenthal
Servizio post-vendita
Postfach
CH-4901 Langenthal
Tél. ++41 (0)62 919 74 74
www.motorex.com



Le aziende quali Amsonic & Riobeer AG (sistemi di pulitura) e TORNOS SA, hanno eseguito presentazioni pratiche delle loro più recenti tecnologie.