

EHN & LAND S'EFFORCE D'ÊTRE LE MEILLEUR FOURNISSEUR POUR LES CLIENTS PRODUISANT DES PETITES PIÈCES DE PRÉCISION!

Comme étape logique de notre évolution vers le statut de partenaire préféré de Tornos, notre stratégie produits se devait d'arriver elle aussi à maturité et nous osons affirmer qu'à l'heure actuelle, nous avons le programme le plus vaste et probablement aussi le meilleur sur le marché.

Nous aimerions maintenant concentrer tous nos efforts sur les entreprises qui produisent des petites pièces précises. Sachant que nous allons au-devant d'une augmentation de vos exigences de clients en termes de tolérances, de propreté, de produits et que la pression des prix se fera plus insistante, nous voyons là une des motivations principales qui ont fait que nous avons réussi à trouver de bons partenaires pour les machines-outils, les outils, les accessoires, les fluides de coupe, le nettoyage etc.

Nous mettons l'accent sur l'ensemble des ressources

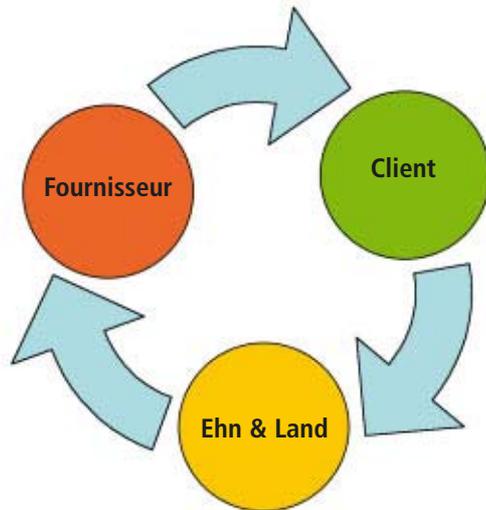


A part nos excellents partenaires pour les machines-outils, nous gérons également un fabuleux programme quasi complet de vente d'outils et d'accessoires endossé par Magnus Wahlquist.



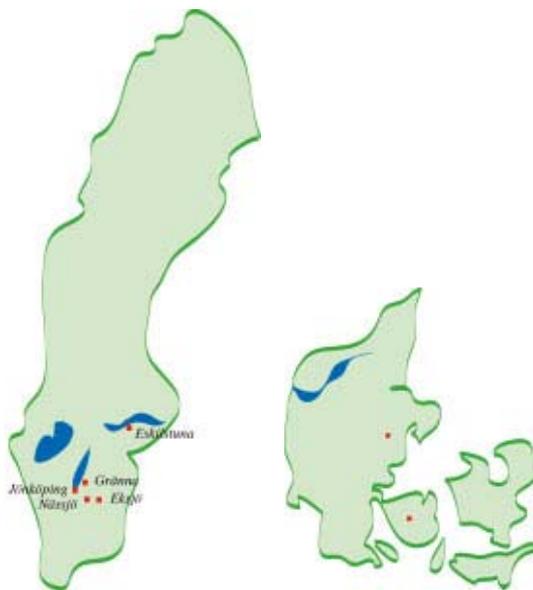
Présentation

Nous aimerions contribuer et travailler en vue de garder les emplois et les investissements en Europe plutôt que de les délocaliser en Asie, entre autres. Nous sommes persuadés que, de concert avec nos fournisseurs et vous-mêmes les clients, nous pouvons réussir.



Notre Service clients – Votre sécurité

Notre Service clients avec 7 ingénieurs, dont 5 en Suède et 2 au Danemark, est très compétent et aide les clients à réduire leurs coûts par un service régulier et un entretien préventif. Ces ingénieurs réalisent des transformations, assument le service et la formation et ont tous une longue expérience dans le domaine.



Vous trouverez ici nos ingénieurs de service pour la Suède et le Danemark.

Des fournisseurs de proximité

Au travers de notre succursale en Suisse, nous pouvons rendre service en prenant en charge des pièces de rechange, en transmettant des informations et en trouvant très rapidement des solutions aux problèmes. Les bureaux sont situés à Hünenberg, au cœur de la Suisse, et nous pouvons atteindre la plupart de nos fournisseurs dans un délai de deux heures de voiture. Il est très utile d'avoir avec eux un contact personnel plus approfondi et suivi pour cultiver des relations de coopération à long terme.

Etant donné que la production de petites pièces précises exige la sécurité au niveau qualité et délais de livraison, nous avons choisi de travailler avec des produits pratiquement exclusivement suisses.

En qualité d'entreprise représentant ses propres fournisseurs, Ehn & Land entend jouer le rôle de leader dans les pays nordiques et les Etats balkaniques en tant que fournisseur de produits nécessaires à la production de petites pièces de précision.





A fond la caisse sur la piste.



Grande distribution des prix.



Un dîner bien mérité.

Siams

A titre de partie intégrante de son Service clients, Ehn & Land a arrangé en mai de cette année une visite au salon professionnel SIAMS à Moutier. Une quarantaine de personnes se sont rassemblées aux premières heures du matin pour faire le voyage en Suisse où elles ont visité les fournisseurs et les clients de Tornos et d'Amsonic.

Point d'orgue du voyage, la visite de l'exposition a été une réussite pour Ehn & Land et nous avons même reçu quelques commandes de machines, dont entre autres une DECO 8sp (DECO Sigma 8) – la première en Scandinavie!

A l'occasion d'une des soirées, Tornos a organisé une course de karting très appréciée, où l'esprit de compétition des participants s'est révélé au rythme d'une lutte acharnée sur la piste de course. Après un sprint final serré, Erik Källiden de Nobel Biocare a vaillamment emporté la victoire. La soirée s'est terminée sur un savoureux barbecue, avant que le bus nous ramène à l'hôtel.

Ulf Karaker