



**Signor Koller, dopo aver attivamente preso parte all'avvio, quasi 20 anni or sono, del salone delle microtecniche, perché dar vita ad un nuovo salone espositivo e per quale tema ?**



Il team dei dirigenti del salone SIAMS ha in effetti deciso di affrontare una nuova sfida nel realizzare un'inedita esposizione che verrà denominata "mediSIAMS" ed il cui tema sarà quello delle "tecnologie del medicale". Se tutto procederà al meglio, questo evento verrà organizzato a Moutier in alternanza al salone SIAMS, vale a dire negli anni dispari.

**Ma perché un salone sulle "tecnologie del medicale" ?**

La scelta di questo tema si fonda su un'analisi globale della situazione delle "tecnologie del medicale" ma anche, e soprattutto, sul notevole savoir-faire presente nella nostra regione, l'Arco Giurassico, riguardante questo settore.

Globalmente gli esperti affermano che quello delle "tecnologie del medicale" è un mercato in continuo sviluppo con una crescita annuale media nell'ordine del 7,5 % (7 % per il medicale e 8 % per il dentale).

Per quanto riguarda il mercato svizzero, l'industria delle apparecchiature medicali è costituita da oltre 500 aziende specializzate nelle tecnologie di punta nonché nei prodotti e servizi a forte valore aggiunto.

**Lei ha detto che l' "Arco Giurassico", la nostra regione, possiede un savoir-faire notevole in questo settore, come lo spiega ?**

Sappiamo che l'orologeria è il caposaldo dell'industria delle microtecniche ed è per soddisfare le necessità di questa formidabile industria che i nostri inge-

gnieri hanno ideato e sviluppato le macchine-utensili ed i processi di lavorazione, per non definirli i segreti, tuttora in uso in modo particolare nell'ambito della tornitura.

Questo eccezionale savoir-faire è stato, a seconda delle circostanze congiunturali, favorevole ad altre industrie come quelle d'automobile, dell'elettronica e dei connettori elettrici.

Più recentemente, e ciò a seguito dei progressi sia della medicina che della chirurgia, abbiamo visto aumentare la richiesta di prodotti detti biomedicali. Le capacità delle nostre industrie di punta, le reti da loro costituite, la struttura industriale dell'Arco Giurassico, il livello eccezionale della formazione delle collaboratrici e dei collaboratori, hanno consentito a dette industrie di esaudire immediatamente le richieste del mercato.

**Che tipo di espositore presenterà i suoi prodotti e savoir-faire al mediSIAMS ?**

Abbiamo visto che l'Arco Giurassico è perfettamente posizionato nell'attività delle "tecnologie del medicale". Si può addirittura affermare che ha una posizione di leader.

I committenti, nonché i subappaltatori, le industrie delle macchine-utensili come quelle dell'utensileria ed anche i fabbricanti di materiali sono invitati a presentare le produzioni derivanti dalle loro ricerche e competenze che hanno messo in opera nel campo delle "tecnologie del medicale".



Ecco quale è la gamma di utensili e di prodotti micro-tecnici, destinati al mondo della salute, che mediSIAMS intende esporre dal 25 al 28 aprile 2007 a Moutier. Numerose aziende hanno già annunciato, e confermato, la loro partecipazione al salone mediSIAMS.

**Quali saranno i visitatori cui è destinato il mediSIAMS ?**

I potenziali committenti che non conoscono ancora le formidabili competenze della nostra regione nell'ambito delle "tecnologie del medicale".

Tutte le aziende che intendono impegnarsi in questa straordinaria e molto profittevole avventura delle "tecnologie del medicale".

I professionisti, i meccanici, i tornitori, gli ingegneri che potranno scoprire il mondo affascinante dell'industria al servizio della sanità.

Per le aziende già attive in questo campo che avranno la possibilità di scoprire le ultime novità tecnologiche.

Per tutti coloro che desiderano creare reti di competenze. In questo contesto l'iniziativa punta ad offrire un sostegno mirato tramite la costituzione di reti di competenze tra gli esponenti regionali per trarre il vantaggio migliore dalle possibilità di cooperazione e dal transfert di conoscenza e di tecnologia.

**Quali sono gli obiettivi di mediSIAMS ?**

Riunire 80 espositori ripartiti nelle professioni di cui sopra.

Offrire a questi espositori una piattaforma nuova che consentirà loro di presentare i propri prodotti e le proprie competenze e che, inoltre, darà loro modo di metterli in rapporto sia con clienti potenziali che con eventuali futuri collaboratori.

Offrire anche la possibilità di consolidare delle reti di competenze già esistenti relativamente a varie istituzioni: MEDTECH, Cluster della precisione, Cluster del medicale ed altri.

**Come intende procedere per raggiungere il suo principale obiettivo: la soddisfazione dell'espositore ?**

L'organizzatore del salone si avvale di una solida esperienza: il salone delle microtecniche SIAMS (530 espositori per 15'000 visitatori professionisti nell'edizione 2006). Nel corso degli anni ha instaurato stretti rapporti professionali con numerosi protagonisti delle microtecniche in generale.

Questi rapporti privilegiati riguardano anche il mercato delle "tecnologie del medicale".

Ciò premesso, per l'organizzatore si tratterà di mettere in atto i suoi contatti e di lanciare una vasta campagna informativa allo scopo di attirare al salone mediSIAMS le categorie dei succitati visitatori.

Non dimentichiamoci che la soddisfazione dell'espositore si misura con il numero dei contatti stabiliti durante l'esposizione nonché con quello degli ordini conferitigli!

Tutto verrà messo in atto per raggiungere l'obiettivo principale: la soddisfazione dell'espositore.



**Il convegno delle tecnologie del medicale**

Per contattare l'organizzatore:

SIAMS SA – Casella Postale 452 – CH 2735 Bévillard  
 Tel. +41 32 492 70 10 – Fax +41 32 492 70 11  
 info@siams.ch – www.medisiams.ch