

# DES ACCESSOIRES... QUI N'ONT RIEN D'ACCESSOIRE !

**Parfois, le monde de la machine-outil réserve des surprises. Par exemple, on part à la découverte d'accessoires et soudain, ces derniers prennent une importance qui relègue presque tout le reste au rang d'accessoire, transformant d'un seul coup le rapport entre accessoire et principal. Lors de sa visite chez Pibomulti au Locle en Suisse, notre journaliste a vécu ce phénomène.**



Têtes multibroches, vitesse de rotation jusqu'à 40'000 rpm.



Têtes revolver, 9 types / 24 modèles.



Multiplicateurs de vitesse, jusqu'à 30 kW et 50'000 rpm.



Têtes angulaires, réglables de 0° à 120° / pivotantes de 360°.

Une visite d'un fabricant d'accessoires s'est transformée en découverte fascinante de compétences et de produits extraordinaires. Laissez-vous entraîner dans le monde de la précision et de la flexibilité où les accessoires n'ont souvent rien, mais alors rien d'accessoire !

Sise au Locle dans le pays de Neuchâtel, Pibomulti est au cœur de l'industrie horlogère suisse. De nombreuses marques prestigieuses bordent le chemin qui mène à cette entreprise. Au fil des discussions avec M. Boschi (directeur général) et MM. Bueno et Schiavi (technico-commerciaux), on comprend à



Au cœur des montagnes neuchâteloises, les nouveaux bâtiments de Pibomulti n'ont rien à envier aux manufactures horlogères sises non loin de là.

mots couverts que ces mêmes marques prestigieuses sont également clientes de l'entreprise et partagent les mêmes valeurs de précision et de qualité.

**decomagazine: Pibomulti fabrique et commercialise une large gamme de produits, que faites-vous exactement ?**

**M. Boschi:** Pibomulti est spécialisée dans la réalisation d'accessoires et d'appareils qui visent à augmenter la productivité de ses clients.

**dm: Des outils ?**

**M. Bueno:** Non, Pibomulti réalise tout ce qui permet à une machine d'amener le bon outil au bon endroit à usiner, quel que soit le challenge. Nous sommes développeurs et fournisseurs de solutions précises et adaptées, mais nous ne fabriquons les outils que très rarement.

**dm: Vous fournissez donc des appareils et accessoires. En 2007, peut-on proposer de la valeur ajoutée dans ce domaine ?**

**M. Boschi:** Vous ne croyez pas si bien dire! En réalité, de nombreux clients nous considèrent comme LA valeur ajoutée de leurs parcs machines, à tel point que dans certains cas, la machine qui supporte nos appareils n'est qu'accessoire. Au départ, Pibomulti a été fondée dans le but de permettre aux machines disponibles sur le marché d'atteindre des performances «impossibles». C'est toujours la vision de notre métier d'aujourd'hui.

**dm: Vous dites qu'une machine, DECO par exemple, n'est qu'un support permettant d'utiliser vos appareils ?**

**M. Schiavi:** Absolument pas, ce phénomène n'existe pas réellement dans le domaine du tournage.

**M. Boschi:** Nous proposons des solutions pour augmenter la productivité des machines de nos clients, et dans ce domaine, le décolletage est bien mieux loti que les centres d'usinages «standard» par exemple. Dans le cas des machines DECO, nous travaillons main dans la main avec le département de recherche et développement de Tornos pour proposer la meilleure solution possible.

**M. Bueno:** Nous constatons que dans le décolletage, nos clients sont toujours plus sous pression, tant au niveau des délais que des prix. La valeur ajoutée des pièces est importante. Il s'agit d'une situation qui nous permet de valoriser nos produits et les machines sur lesquelles ils sont montés. Un tourbillonneur est un fort bel appareil, mais c'est une fois monté sur un tour DECO ou MultiAlpha qu'il donne toute sa mesure.

**dm: Vous avez dit que votre «philosophie» est de permettre à vos clients d'être plus productifs, comment faites-vous ?**

**M. Bueno:** Nous travaillons sur tous les aspects de la productivité, tant en usinage par l'optimisation des opérations, qu'en temps masqué par la gestion du pré réglage. Nous rendons l'impossible possible.



Broche modulaire à changement rapide (BMRC).



Porte outil BMRC.



Tête multibroche à broches modulaires BMRC.

**dm: N'est-ce pas une position dangereuse d'être toujours le «pompier» des clients? A vouloir toujours développer de nouvelles solutions, ne risque-t-on pas de ne pas pouvoir rentabiliser les investissements?**

**M. Boschi:** C'est une des forces de l'entreprise. Tous nos développements sont basés sur notre expérience et sur les pièces existantes. Par exemple, nous avons en stock toutes nos broches et peu importe laquelle nous incluons dans un nouveau développement, elle est en principe disponible! Nous réalisons donc du très spécial sur la base de produits existants. C'est une des raisons du succès de Pibomulti.

**dm: En stock? Est-ce à dire que vous gérez des stocks importants?**

**M. Schiavi:** Absolument! Il s'agit principalement d'un stock important en terme de nombre de références, nous avons des milliers d'articles différents prêts à être montés.

**M. Bueno:** Ce qui nous permet de créer rapidement des solutions novatrices pour nos clients.

**dm: Si vous ne vendez que «du spécial», avez-vous des clients réguliers?**

**M. Bueno:** Oui! Dans l'industrie d'aujourd'hui, il est de plus en plus nécessaire d'optimiser des productions et de réaliser des opérations «extraordinaires», le credo de Pibomulti.

**dm: Pour le décolletage, quels sont les types d'appareils que vous commercialisez?**

**M. Boschi:** Il y en a plusieurs. Nous avons commencé par des têtes multibroches qui augmentent le nombre de positions d'outils, mais il y a également des outils pour opérations angulaires, appareils à tourbillonner, fraiser, etc...

De nos jours, les têtes à changements rapides, par exemple, sont des accessoires très importants. Il est possible de réaliser des gains de productivité considérables sur une machine DECO, puisque le nombre



Système de mesure 3D.





Atelier de tournage CNC et conventionnel.

de positions d'outils est augmenté et que l'ensemble est 100 % préréglable.

**dm: Vous parlez de préréglage, est-il nécessaire d'acquérir un dispositif spécial?**

**M. Schiavi:** Si vous ne disposez d'aucun système, il sera nécessaire d'en acquérir un, c'est certain. Mais par exemple, si vous possédez un dispositif Tornos, une simple adaptation est suffisante.

**dm: Vous avez dit que votre spécialité est l'adaptation et l'innovation. Si on parle de tourbillonnage par exemple, tout n'a-t-il pas déjà été inventé?**

**M. Schiavi:** Oh non! Nous sommes sans cesse en train de «repousser» les limites à la demande de nos clients. Par exemple, un client médical nous a demandé de disposer d'un angle plus important: sa demande a été satisfaite et c'est maintenant possible sur les machines Tornos.

**M. Bueno:** Et par exemple, les têtes à tourbillonner sont maintenant adaptées sur les tours multibroches. Il y a sans cesse de nouveaux challenges.

**dm: Qu'en est-il de la concurrence?**

**M. Boschi:** Il y a de nombreux concurrents sur certains produits, mais aucun ne couvre tout l'assortiment de notre production. Il s'agit très clairement d'un avantage concurrentiel important, puisque nous pouvons non seulement bénéficier de synergies

importantes, mais plus encore de savoir-faire croisé. Il s'agit d'un point fort de Pibomulti.

**dm: Quelles sont vos gammes de produits?**

**M. Boschi:** Nous réalisons 4 gammes principales: les têtes multibroches, les multiplicateurs de vitesse, les têtes revolver et les têtes angulaires.

**dm: Vous avez parlé de machine qui n'est qu'accessoire dans certains cas.**

**M. Boschi:** Oui, c'est une des raisons pour laquelle une société sœur propose des machines. Lorsque le cœur de la solution est composé de nos accessoires, nous pouvons proposer une entité complète.



Tournage CNC.



Atelier d'usinage-fraisage CNC et conventionnel.

**dm: Vous développez des appareils pour DECO par exemple, comment se passe la collaboration?**

**M. Bueno:** Il s'agit d'un véritable partenariat. Nous travaillons main dans la main avec le constructeur de machines et le client final, ceci permettant aux trois partenaires de partager des expériences et d'aller «plus loin». Il s'agit vraiment d'une relation étroite.

**dm: En terme de production, comment faites-vous pour assurer la qualité et la «pertinence» de vos produits?**

**M. Schiavi:** Notre production est réalisée en îlot, nos collaborateurs sont responsables de la qualité et des délais. Ceci représente la garantie que notre production est optimale et sous contrôle.

**dm: Vous parlez de collaborateurs. Dans le décolletage, il est très difficile de trouver du personnel compétent, qu'en est-il chez vous?**

**M. Boschi:** Malheureusement, notre système d'apprentissage qui reste un modèle d'efficacité, est un peu boudé par une certaine classe de professeurs d'écoles, qui encouragent les jeunes à ne pas se lancer dans la mécanique, mais c'est une autre histoire. Comme toutes les entreprises actives dans la mécanique, nous devons parfois réfréner notre croissance le temps de trouver le personnel adéquat.

**dm: Pour revenir sur ce que vous offrez, disons que je suis un client de Tornos ennuyé pour réaliser une pièce, pouvez-vous m'aider?**

**M. Boschi:** Absolument... dans la mesure des contraintes physiques.

**dm: Avez-vous un exemple de demande?**

**M. Boschi:** Récemment, nous avons été approchés par un fabricant actif dans l'aéronautique. Il n'arrivait pas à usiner certaines pièces. Nous avons étudié le problème et trouvé la solution. Nous avons donc

Année de fondation	1979, 1 collaborateur
Effectif 2007	135 collaborateurs
Clientèle	Mondiale, marché domestique 15%
Adresse	Rue Jambe-Ducommun 18 – CH-2400 Le Locle
Site Web	www.pibomulti.com

## Présentation

produit des appareils spécifiques qui ont permis à notre client d'atteindre ses objectifs.

### **dm: Quel futur voyez-vous pour l'industrie suisse et vos solutions personnalisées?**

**M. Boschi:** La Suisse a très clairement une carte à jouer. Nous sommes des champions en microméca-

nique et en précision, voyez par exemple l'horlogerie. C'est dans des marchés de niche qui demandent des compétences particulières que nous sommes particulièrement forts. Pour Pibomulti, c'est une «success story» qui dure depuis plus de 25 ans!

La visite s'est conclue par un tour des ateliers. Des pièces minuscules aux plus gigantesques appareils y sont en cours de production (pour des usinages de quelques millimètres dans des petites pièces jusqu'à des moteurs de bateaux plus grands que le bureau de réception dans lequel nous venions de discuter).

Ateliers climatisés pour garantir la haute précision, îlots de production responsables de la qualité et des délais, bureaux «open space» facilitant la communication, autant de pistes qui contribuent au succès de cette entreprise!

Une fort belle découverte.

Vous désirez plus d'informations sur les solutions adaptées Pibomulti?

N'hésitez pas à contacter M. Schiavi à [info@pibomulti.com](mailto:info@pibomulti.com)



Fraisage CNC.

---

PUB Pibomulti