

UNA POSICIÓN ÚNICA

Suiza es uno de los países del mundo con mayor densidad de empresas que trabajan para el sector médico. En total son cerca de 1.400 empresas que generan más de 48.000 empleos. Más del 60% de estas empresas se dedican a la producción. Todos estos fabricantes se encuentran en un radio de 150 kilómetros a la redonda de uno de los centros históricos de la microtécnica en Suiza y en Europa. mediSIAMS, el salón que reúne todo el «know-how» de la microtécnica y del sector médico, no podía estar en un lugar mejor.

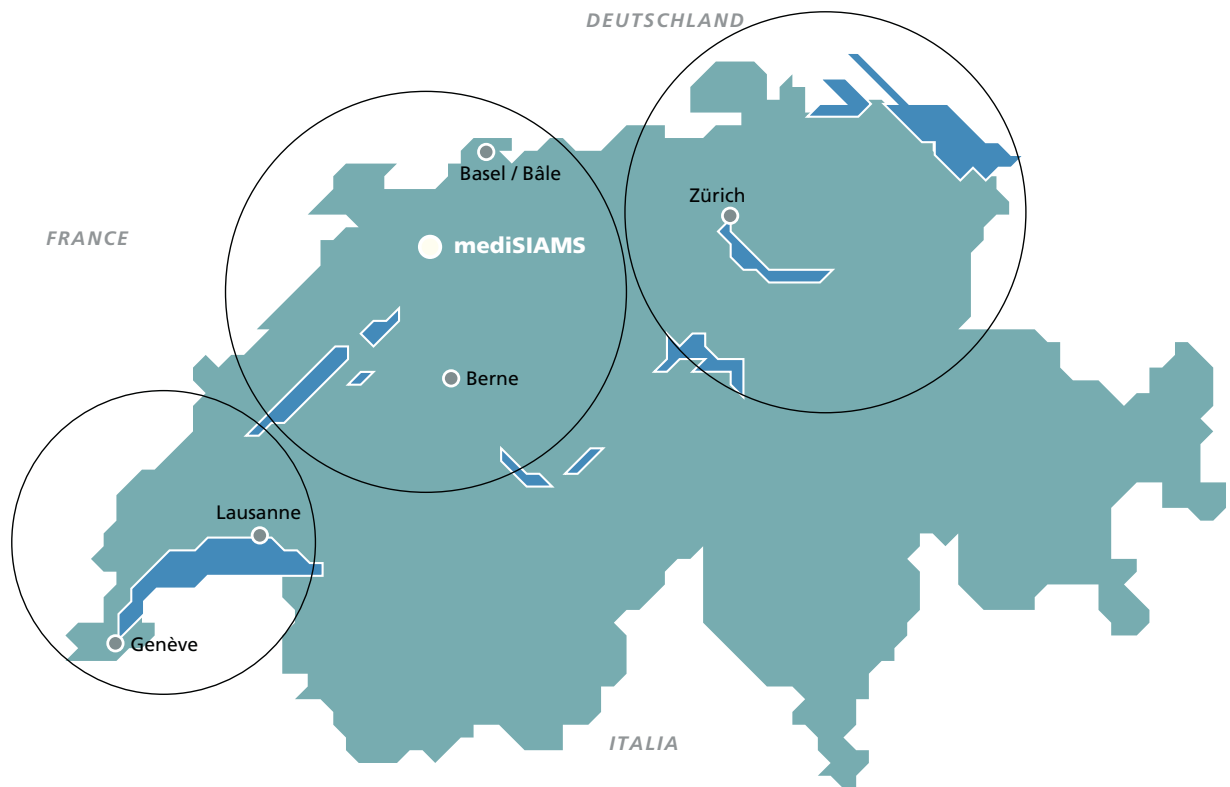


La ventaja de mediSIAMS es su posicionamiento preciso en el ámbito de la producción para el sector médico. Francis Koller, presidente de Siams, explica: «En la edición de este año hemos decidido concentrarnos aún más en la microtécnica para el sector médico». Como resultado de esta concentración, los productos acabados destinados al sector médico desaparecen de la nomenclatura y, por tanto, de los pasillos de la exposición.

Concentración lógica y respuesta a una tendencia

Con la experiencia positiva de la organización de Siams y, por tanto, del perfecto conocimiento del mundo de la microtécnica, los organizadores de

mediSIAMS pueden contar con un «know-how» importante. Tras dos ediciones con un posicionamiento del salón poco claro, se tomó la decisión de reducir voluntariamente el número de expositores para concentrarse en un ámbito más preciso. mediSIAMS es el salón de la microtécnica para el sector médico. En una época en la que los responsables de empresas están muy ocupados y donde la visita a una exposición debe ser lo más eficaz posible, un salón especializado, concentrado y a escala humana es un arma importante. Para las personas interesadas en la producción para el sector médico que buscan medios de producción, competencias o empresas subcontratistas en este sector, la visita a mediSIAMS es la garantía de una inversión de tiempo maximizada.



Fuente: Swiss Medical Technology Industry Report (2010)

En el corazón del negocio

mediSIAMS tiene una localización ideal en el centro de este negocio tan importante. Situado en el límite de la frontera lingüística, reúne a todos los actores del país relacionados con la microtécnica para el sector médico. Con cerca de un 40% de participación alemana, la representatividad de las empresas suizas de este sector está garantizada. El Sr. Schmid, director de los salones Siams y mediSIAMS, precisa: «*En mediSIAMS no existe la barrera de Röstis. Tanto los profesionales suizo-alemanes como los suizo-franceses saben que el desplazamiento a Moutier (Suiza) es una inversión rentable y que se les ofrecerá un recibimiento de calidad*». A la pregunta relativa a la posición geográfica del acontecimiento responde: «*Somos un salón federador situado en el corazón de la región de la microtécnica. En Suiza se distinguen principalmente tres polos médicos, la región Berna-Bienne-Moutier, la región del Léman y la región de Zúrich. Y en este ámbito, nuestra localización es inmejorable*».

Sin dispersión

En mediSIAMS no hay bolsas de plasma ni jeringuillas. Está claro que los visitantes esperados no son los usuarios de los productos acabados. El Sr. Schmid añade: «*En las ediciones anteriores nuestro*

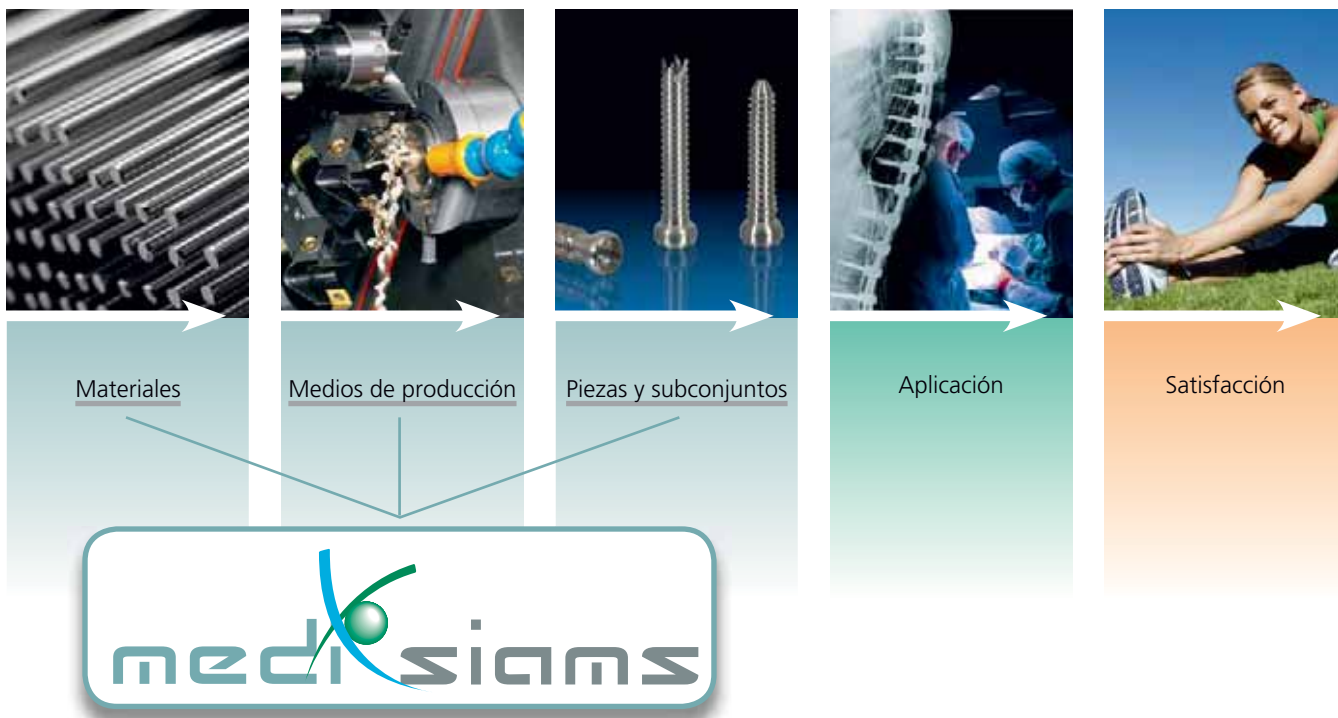
INFORMACIÓN BÁSICA SOBRE MEDISIAMS

4 días para (re)descubrir el «know-how» de la microtécnica para el sector médico

- Fechas:** 3-6 de mayo de 2011
- Horarios:** Todos los días de 9.00 a 17.30
- Lugar:** Moutier (Suiza), Forum de l'Arc
- Expositores:** 180 aprox.
- Tema central:** La microtécnica y la producción para el sector médico

Motivos para visitar este salón situado idealmente en el corazón de la región de la microtécnica y del sector médico:

- Conocer a los actores del negocio
- Encontrar soluciones de mecanizado o de ensamblaje
- Descubrir prestaciones fuera de lo común
- Ver otros «know-hows»
- Establecer contactos
- Hacer negocios



posicionamiento era un tanto difuso y ello repercutía también en los visitantes. Era evidente que si nos visitaba un doctor o un dentista, el 90% de lo que encontraba expuesto no era de su interés y, por tanto, el salón se le hacía pequeño. Y para los integrantes del sector de la microtécnica, la parte del producto acabado carecía de interés y sólo les suponía una pérdida de tiempo. En 2011, mediSIAMS se ha concentrado en la eficacia».

Objetivos

Esta nueva edición de mediSIAMS ve la luz bajo el signo de la concentración y de la eficacia. Al preguntarle por la previsión del número de visitantes, el Sr. Schmid precisa: «Nosotros ofrecemos una plataforma de intercambio y de comunicación para la microtécnica en el sector médico, somos los mejor posicionados para hacerlo y nuestro objetivo es alcanzar 5.000 visitantes profesionales muy selectos». Sin embargo, el objetivo principal no es otro que fomentar y consolidar la posición de los actores del negocio de la producción para el sector médico. Muchas regiones de Europa desarrollan actividades en este sector y Suiza, pese a ser una de las regiones destacadas en este campo, hasta ahora no contaba con un instrumento tan preciso como mediSIAMS.

El Sr. Schmid concluye: «Hace dos años, las tres cuartas partes de los expositores se mostraban satisfechos de la calidad de los visitantes y de los contactos realizados. Este año será aún mejor, estamos haciendo todo lo necesario para lograrlo».

¿Se dedica al sector médico? ¿Los motivos para visitar el salón citados anteriormente le parecen interesantes? Reserve las fechas en su agenda y pida ya su pase de acceso gratuito en la siguiente dirección: info@siams.ch.



mediSIAMS
 Case postale 452
 CH-2735 Bévillard
 Tel. 032 492 70 10
 Fax 032 492 70 11
www.medisiams.ch