



AUMENTARE I VOLUMI GRAZIE ALLA SWISSNANO

L'azienda **Gérald Badan SA** di Moutier, celebra i suoi cinquant'anni ed è con grande fiducia che guarda al futuro. Abbiamo incontrato il Signor Carlos Almeida, suo proprietario da circa un anno. Egli ci spiega come l'investimento in macchine SwissNano a completamento delle sue Deco e delle macchine a camme gli permettano di sviluppare l'azienda.



La macchina SwissNano ha rapidamente trovato il suo posto all'interno dell'officina. Benché specializzato su macchine Deco, il tornitore che programma e lavora con la macchina si è rapidamente adeguato e la capacità di produzione dell'officina risulta completa.

Il Signor Almeida non è certo uno sconosciuto per i lettori del DecoMagazine siti in Europa del Sud e in Svizzera. In effetti, ha trascorso circa due decenni in Tornos, inizialmente come collaboratore alla vendita interna per i mercati latini (Francia, Italia, Spagna e Portogallo) prima di lavorare alla vendita sul mercato svizzero (a partire dal 2001) per poi diventare responsabile delle vendite su questo mercato (nel 2011). Agli inizi del 2015 decide di riprendere Gérald Badan SA, PMA dotata di una decina di persone.

Una transazione morbida

L'azienda Gérald Badan SA, specializzata storicamente nella tornitura per la connettività era da rivedere in ragione dell'età del proprietario e, l'arrivo del

Signor Almeida, è stata l'occasione di tranquillizzare i clienti e i collaboratori circa la perennità dell'azienda. A seguito di una cessione, tutto il personale è rimasto e l'ambiente familiare e simpatico è stato preservato. Il Signor Almeida ci dice: *«I miei collaboratori sono molto competenti e costituiscono chiaramente uno dei vantaggi dell'azienda. Io sono molto lieto che la transazione si sia svolta al meglio».*

Un utensile di produzione da completare

Dotata di una cinquantina di macchine a camme, destinate alla realizzazione di particolari semplici e di grandi serie, e di quattro Deco 10 dedite alla produzione di particolari complessi e di serie più brevi, l'atelier non disponeva di macchine intermedie per completare l'offerta. *«Abbiamo preso in*



Gérald Badan è situata a Moutier, nel cuore di un vivaio di competenze e di servizi che le consentono una flessibilità e una reattività molto importanti.

considerazione diverse soluzioni e la SwissNano era quella che si integrava al meglio nella nostra officina» precisa il direttore. E se gli specialisti sono degli incondizionati del TB-Deco, essi hanno rilevato che il servirsi di TISIS e delle SwissNano è stato rapido ed efficace.

Dall'altro lato dello specchio

All'epoca in cui il Signor Almeida era incaricato in Tornos della vendita delle macchine SwissNano, mentre adesso ne è utilizzatore, non abbiamo potuto impedirvi di chiedergli la sua percezione dall'altro lato dello specchio, ed egli ci dice: *«Non ho avuto nessuna brutta sorpresa, conoscevo bene la macchina e la qualità del servizio di Tornos e i miei operatori mi hanno rafforzato in questa visione. Sia la macchina che il servizio hanno soddisfatto le nostre attese»*. Ci siamo inoltre trattenuti con lo specialista che lavora sulla SwissNano il quale ci ha detto: *«Inizialmente non ero molto a favore di questo investimento, poiché non conoscevo il sistema TISIS e la macchina mi sembrava troppo piccola. Un anno dopo ne ero conquistato. Il servirsene è molto semplice e la qualità dei particolari è eccellente»*.

Una soluzione completa in totale interazione

Questo tornitore esperto sia sulle macchine a camme che sulle Deco continua dicendo: *«Per un tornitore abituato alla Deco, la zona di lavorazione della SwissNano fa paura, lo spazio a disposizione è limitato... ma è altresì vero che la visione è buona con l'accesso frontale della macchina ed è piuttosto*

una questione d'abitudine. Quel che per me è nuovo è anche il caricatore a tubi LNS Tryton nei confronti del quale ero piuttosto scettico. Ma io avevo torto, questo caricatore è superbo e funziona in armonia totale con la macchina». Per rapporto al servizio ci dice: *«Abbiamo solo elogi per i servizi di Tornos, che sono efficaci e rapidi»*.

Un piano business che integra SwissNano

Non appena effettuato l'acquisto, il direttore ipotizza quello di nuove macchine a comando numerico che gli permettono la realizzazione di particolari mediamente complessi.

Dopo un'analisi due macchine SwissNano vengono acquistate nel primo anno. Il Signor Almeida spiega: *«Noi dobbiamo ovviamente completare il nostro utensile di produzione e il calcolo si è rivelato esatto poiché non solo i volumi di lavoro con i nostri clienti abituali sono aumentati, ma noi abbiamo potuto acquisire nuovi mercati grazie a SwissNano. Le SwissNano fanno oggi parte del nostro piano d'investimento per il futuro»*.

Io mi sento come a casa

Sul posto dal 1999, lo specialista che lavora sulla SwissNano ci dice: *«Sono molto soddisfatto della transazione alla direzione dell'azienda, noi condividiamo la stessa visione del lavoro e della qualità e per di più l'arrivo del Signor Almeida ci ha trasmesso un senso di gioventù. Dopo il cambiamento ho potuto formarmi alla programmazione con Tisis, scoprire una nuova macchina con SwissNano, un nuovo caricatore con la LNS Tryton e dedicarmi a numerosi nuovi particolari nonché così come a nuovi settori di attività. E' un super periodo. Per quanto riguarda l'ambiente, io mi sento come a casa»*. E questo piacere di lavorare è visibile in tutti i collaboratori di Gérald Badan SA.

Un'offerta completa a Moutier...

Se oggi l'azienda è rinomata principalmente nel settore della connessione, il Signor Almeida sviluppa gli altri mercati, in modo particolare in quello dell'orologeria e ci dice: *«Non è un buon momento per prospettare gli orologi, tuttavia noi abbiamo dei buoni contatti»*. E il direttore non nasconde che la sua capacità di produzione è utilizzata per il momento al 100%. Peraltro ha assunto un nuovo tornitore per completare il suo team. Nel merito egli conclude dicendo: *«Con l'arrivo della SwissNano, abbiamo notevolmente aumentato le nostre capacità di produzione e ciò ha dato i suoi frutti»*.

Presentazione

... e in Europa

L'azienda si sviluppa e il direttore ci dice di non avere che pensieri positivi (come quelli di rispettare i termini di consegna) ma all'inizio è stato molto commentato. In effetti, l'acquisto è avvenuto quasi contemporaneamente all'abbandono dei tassi base della BNS. *«Da un giorno all'altro la pressione sui margini è divenuta molto più forte e il fatto di essere in Svizzera era un punto negativo»*. Per fronteggiare questo stato di fatto, è stata fondata una nuova società in partenariato con un'azienda localizzata in Portogallo e certificata ISO 9001, ISO 14001 e ISO 13485. E se la Gérald Badan SA è specializzata nella realizzazione di particolari di qualche decimo di millimetri sino a 10 mm di diametro, il sito di produzione in Portogallo le offre delle capacità dai 12 sino a 62 mm. *«In tal modo noi possiamo offrire ai nostri clienti una gamma completa di diametri»* precisa il

Signor Almeida ed aggiunge: *«Sono due identità distinte e la nostra strategia di sviluppo per i piccoli diametri è basata sul nostro sito di produzione di Moutier»*.

La reattività? Una costante!

Il 2015 è stato un anno molto buono per Gérald Badan SA e il 2016 è iniziato alla grande, il primo trimestre è eccellente. Per darne spiegazione il direttore ci dice: *«La nostra è una piccola azienda e la nostra reattività è la nostra carta vincente»*. Ovviamente la qualità è importante ma non è più un elemento differenziale, oggi è un prerequisito indispensabile per restare sul mercato, ma non basta più *«Non soltanto il savoir-faire dei nostri operatori è molto elevato, ma noi siamo nel cuore del mercato della microtecnica, il nostro fabbricante di macchine*



L'atelier della Gérald Badan SA è dotato di macchine di tre generazioni che le consentono di soddisfare tutte le richieste sino a 10 mm di diametro.



Se oggi il mercato principale continua a essere quello dei connettori elettrici, le forze dell'azienda le permettono di svilupparsi con serenità su altri settori di attività.

si trova a pochi passi dalla nostra sede e il 90% dei nostri fornitori sono localizzati a meno di 10 chilometri nei dintorni dell'azienda. In caso di necessità sono molto reattivi e ci consentono di trovare rapidamente le soluzioni necessarie ai nostri clienti».

GERALD BADAN SA – SPECIALISTA DELLA CAMMA... E MOLTO ALTRO

Recentemente un cliente dell'azienda (una ditta americana) ha avuto un problema di approvvigionamento di un particolare complesso. Il fornitore (americano anch'esso) non è più riuscito a soddisfare i suoi ordinativi e la Gérald Badan SA ha potuto proporsi. Il Signor Almeida racconta: «Non eravamo noti a questo cliente quali fornitori di particolari CN ma noi abbiamo potuto proporre la nostra perizia. In meno di dieci giorni abbiamo realizzato i prototipi sui nostri comandi numerici e abbiamo direttamente potuto produrre la serie». Il cliente ha notato che una piccola struttura dinamica dotata di un'elevata competenza era ben più flessibile e reattiva di molte altre.

Nessun rimpianto?

Dopo un anno alla guida dell'azienda e oltre 40 milioni di pezzi prodotti durante questo stesso periodo, noi abbiamo chiesto al Signor Almeida quali siano stati il suo stato d'animo e i suoi obiettivi. La sua risposta fu: «Il fatto di lavorare con SwissNano mi ha dimostrato che avevo ragione di venderla, essa supera le mie attese. A titolo personale, non ho nessun rimpianto, l'azienda si sviluppa bene, i miei collaboratori sono molto validi e si stimano. Per quanto riguarda i miei obiettivi intendo continuare nella mia diversificazione e il mio piano d'investimenti attraverserà i nuovi comandi numerici in un prossimo futuro».

GERALD BADAN SA

DECOLLETAGE DE PRECISION

Gérald Badan SA
Rue de Chalière 7
CH – 2740 Moutier
Tel. +41 32 493 67 57
Fax +41 32 493 66 80
contact@badansa.ch
www.badansa.ch